

Economia

L'Àrabia Saudita obre les portes

L'entrada en l'OMC ha obligat a l'Àrabia Saudita a obrir al món la seva economia i donar pas als grups estrangers

Clade incorpora nous socis

El grup cooperatiu Clade seguirà guanyant pes l'any vinent, en incorporar quatre entitats més

EURIBOR (octubre) 2,414%	PETROLI (breu) 53,32 dòlars	TIPUS (zona euro) 2,0%	TIPUS (estats Units) 4,7%	EURO (dòlars/Unitat) 1,17	DR (dòlars/Almca) 495,700	IPC (octubre) 4,1%	ATUR (octubre) ↓ -1,4%	PIB (2n trimestre) ↓ +3,3%
------------------------------------	---------------------------------------	----------------------------------	-------------------------------------	-------------------------------------	-------------------------------------	------------------------------	----------------------------------	--------------------------------------

BALANÇ

Una inversió rendible en dos vessants

Joan Armengol



Els inversors privats s'han adonat de la necessitat que teneh els joves emprenedors de rebre ajuda de professionals amb experiència que aportin capital per tirar endavant el

projecte. Es tracta d'una inversió en temps i diners rendible tant econòmicament com socialment. El suport als que volen crear la seva pròpia companyia és del tot loable

perquè enriqueix el teixit empresarial i promou l'autoocupació. El sector privat comença a descobrir un filó impulsat per l'administració.

Les xarxes d'àngels inversors es multipliquen en tres anys

FORT CREIXEMENT Vuit grups d'inversors són operatius actualment en el mercat català i quatre més estudien començar a funcionar **INTERÈS** Al voltant de cinc-cents inversors privats analitzen operacions

B. Badrinas
BARCELONA

Al voltant de cinc-cents àngels inversors o inversors privats estan actius actualment en el mercat català, segons el Cidem, l'òrgan de suport a l'empresa tecnològica de la Generalitat. En els últims tres anys s'han multiplicat a Catalunya les xarxes de àngels inversors o inversors que també aconsellen i acompanyen l'emprenedor en el desenvolupament inicial del projecte. Avui en dia hi ha un total de vuit xarxes operatives —o cinc vinculades a universitats o escoles de negocis, una relacionada amb la patronal Cecot i dues d'àmbit privat— i quatre entitats ja han començat els primers tràmits per oferir aquest servei.

Malgrat l'augment de potencials inversors, el nombre d'operacions tancades no acaba d'enlairar-se. Segons el Cidem, l'any passat es van dur a terme en el mercat català 21 operacions de àngels inversors, que van aportar un capital de nou milions d'euros. En els pri-



Imatge d'una sessió de l'escola d'àngels inversors de la Salle del passat 9 de novembre. RUTH MARGOT / AVUI

mers sis mesos del present exercici s'han fet quinze inversions per vuit milions d'euros.

La primera xarxa de àngels inversors a Catalunya la

va crear el Cidem l'any 2000 per, tot seguit, posar en marxa la seva patronal Cecot sota la denominació de Barcelona. "El mercat ha de determinar el nombre final

de xarxes operatives, encara que nosaltres creiem que al final optaran per especialitzar-se en segments", explica Roger Piqué, gestor del programa de finançament

del Cidem. L'organisme ha deixat d'oferir aquestes tipus de serveis davant la gran oferta alternativa que s'ha creat els últims anys. L'impuls d'aquesta activitat

ha donat peu a l'entrada del negoci de consultores privades, que reuneixen inversors per destinar entre cent mil i tres-cents mil euros per operació.

A la recerca de rendibilitats d'entre el 40% i el 50%

Les d'últims
BADRINAS

Segons professionals de la inversió en projectes d'emprenedoria, l'activitat genera una rendibilitat mitjana del 10%, una xifra força modesta tenint en compte el risc. Els àngels inversors busquen en cada projecte una rendibilitat inicial

d'entre el 40% i el 50%, amb l'objectiu de compensar les pèrdues de les operacions fallides i obtenir el modest 10% de beneficis.

Inversions fallides

Les estadístiques diuen que de cada cent projectes que busquen inversió, només deu la troben. D'aquests, dos o tres funci-

onen correctament i donen a l'inversor una rendibilitat de com a mínim el 40%; un acoseguix equilibrar els comptes, i els altres sis o set són operacions fallides. Els àngels inversors són generalment professionals amb èxit d'entre 35 i 70 anys que tenen recursos econòmics i temps per dedicar a aquesta activitat.

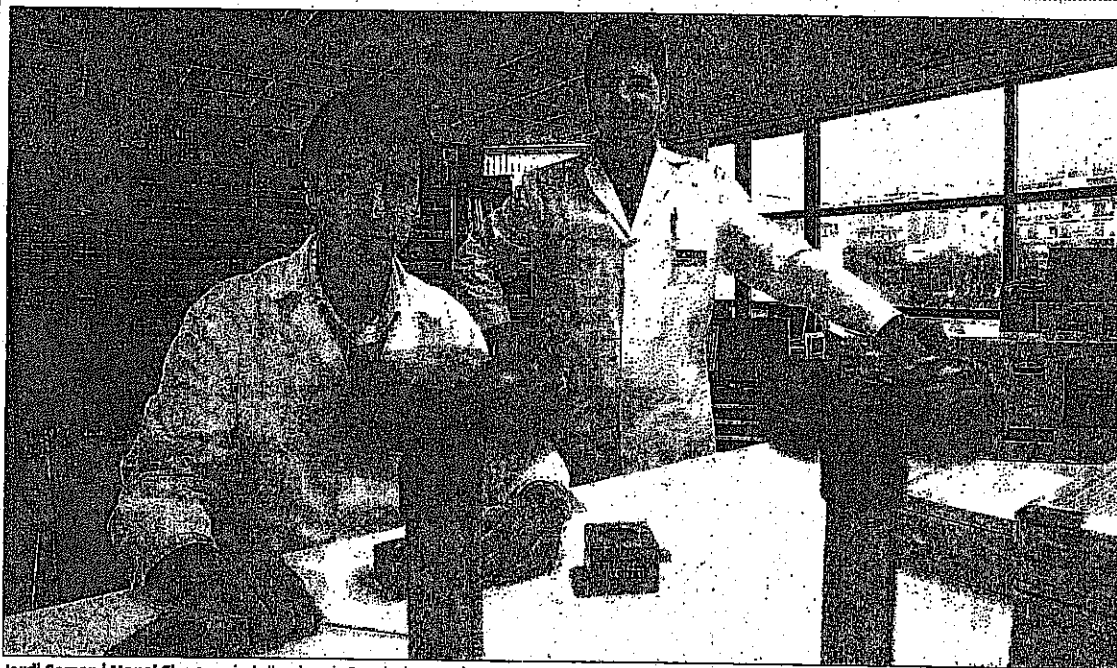
Perfil ideal

Els millors àngels inversors són els que tenen experiència en petites i mitjanes companyies, ja que als emprenedors els interessa un professional que conegui bé la gestió empresarial. El més normal és que en cada club hi hagi una varietat de professionals prou gran

com per tenir cobertes les diferents activitats empresarials. Segons fonts del sector, una societat privada pot crear un club d'inversió que en un termini de tres anys pot arribar a autofinçar-se. L'entrada de nous membres al club, a més, s'acostuma a fer a través d'ampliacions de capital amb una prima d'emissió.

48

Diferents models Les institucions aposten per xarxes individuals o clubs col·lectius



Jordi Samon i Manel Claus, socis de l'enginyeria Samcla de Mataró ■ XAVIER BERTRAL/AVUI

De la llista de Bancat al club impulsat per la Salle

VALOR AFEGIT • Els emprenedors valoren dels inversors l'experiència de gestió i els contactes que no troben en un banc **QUOTA** • Els setanta socis de Bancat paguen 250 euros a l'any per tenir accés a una llista depurada de projectes d'emprenedoria

B.B.
BARCELONA

El Manel Claus i el Jordi Samon treballen per impulsar el grup Samcla, una enginyeria d'equips electrònics de seguretat situada al polígon Pla d'an Boet de Mataró. "Dissenyem mecanismes, com ara un detector de pluges que talla el rec públic quan arriba la tempesta", explica Claus, mentre afegix que "un dia ens vam adonar que necessitàvem fer inversions importants en R+D per ser competitius". Els dos socis de Samcla van optar llavors per buscar recursos en un inversor privat, també anomenat *àngel inversor*, que va contactar amb ells a través de la xarxa Bancat. "L'àngel inversor ens aporta un valor afegit molt més complet que el d'una entitat financera, i la seva experiència i col·laboració ens enriqueixen", apunta Claus.

Model anglosaxó

La patronal Cecot, l'entitat de promoció de l'autoocupació CP'AC i l'Institut Català de Finances (ICF) van impulsar l'any 2008 la primera xarxa privada que es va posar en marxa a Catalunya: la Business Angels Network Catalunya (Ban-

ca6). "Nosaltres apostem per seguir el model anglosaxó i ens limitem a casar emprenedors i inversors", explica Jordi Clos, coordinador de Bancat. La xarxa disposa actualment de setanta socis o potencials inversors que paguen una quota anual mínima de 250 euros per tenir accés a una llista de projectes d'emprenedoria. "Des del nostre naixement hem analitzat 250 iniciatives i només n'hem introduït 85 a la nostra xarxa", afirma Clos, que remarca que s'han tancat set projectes, que han aixecat un capital d'1,9 milions d'euros. Si es tanca una negociació, Bancat cobra una comissió del 4% de la inversió, encara que també oferim assessorament legal i financer.

A la Fundació Paro d'Innovació La Salle van crear fa un any el seu model d'àngel inversor. "Nosaltres som un club de prop de 85 inversors que cada mes ens reunim amb una sèrie d'emprenedors perquè ens presentin les seves iniciatives", assegura Jordi Robert, que ha treballat en els últims mesos en la posada en marxa d'aquest model. A diferència d'una xarxa, els inversors que formen part d'un club es coneixen i comparteixen opinions abans de decidir si entren conjuntament en projectes de fins a mig milió

d'euros. El club es beneficia també de la formació i consultoria que ofereix La Salle.

Miguel Ramírez és un inversor adscrit a Barcelona Business Angels, un club privat impulsat fa un parell d'anys. "El més important és crear un grup en què la gent s'agafi confiança i es trobi només, perquè després tothom pugui intervenir i dir-li la seva en les reunions abans de decidir una inver-

ESADE està organitzant el seu club d'inversors, que estarà molt vinculat a l'associació d'antics alumnes

sí", afirma Ramírez. Aquest àngel inversor dona també una rellevància especial al director del club, que és la persona encarregada de fer una primera selecció dels projectes. "Un bon mànager costa diners", remarca.

El Jordi Riera està organitzant el club d'àngels inversors d'ESADE, que estarà estretament vinculat a l'associació d'antics alumnes. Amb aquest projecte l'escola de negocis espera multiplicar el nombre d'inversors que recolzin els projectes que neixen a les aules. Al voltant d'ESADE es

mouen ara una trentena d'inversors. "Anàlitzem els diferents projectes que ens arriben i, segons les seves característiques, els derivem a un altre inversor o un altre", explica Riera. Des del juny del 2004, quan es va posar en marxa el servei, s'han tancat cinc operacions.

Comunitat Latinoamericana
Xavier López i el seu projecte Rismedia van ser dels afortunats a trobar suport entre els inversors de la institució. "Vam ser finalistes dels projectes de fi de carrera i un inversor s'hi va interessar i es va convertir en soci de la companyia", assegura Xavier López, un dels impulsors del projecte. Rismedia busca crear diversos mitjans de comunicació adreçats a la comunitat latinoamericana de Barcelona i Madrid i ja ha creat un petit productora que fa un programa per a la cadena 25 TV.

"L'àngel inversor ens va donar consells per tirar endavant el projecte i sobretot ens va presentar persones a qui no teníem accés", explica Riera. "El capital risc -afegit- és massa agressiu, encara que, si volem fer un veritable salt en la nostra projecció empresarial, no tenim més remei que donar entrada a aquests fons". ■